



BOLETÍN PARA LIDERES

Equipo “Líderes” Pure Feedback System #Feedback

En esta edición:

- **Trabajo en Equipo.** Video:
El poder de pagarse primero.
Robert Kiyosaki
Pág1
- **La Ciencia de Hacerse Rico.**
Resumen Capítulo 9.
Pág2
- **Convocatoria a reunión.**
Definir fecha y hora.
Pág3

Para ver los
BOLETINES ANTERIORES

[CLIC AQUI](#)



Trabajo en Equipo

“Todos tenemos el poder de elegir, yo elijo ser rico y hago esa elección a diario”

Roberto Kiyosaki



“El 90% de las personas no siguen el camino correcto al éxito financiero”

EL PODER PAGARSE PRIMERO

Lo primero que debemos hacer cuando recibimos dinero, es pagarnos a nosotros mismos, no para gastarlo en cosas, sino para ahorrar e invertir.

El no hacerlo es la razón por la cual el 90% de las personas trabajan duro toda la vida.

Los 2 activos más importantes son nuestra mente y el tiempo. El trabajar duro no funciona, hay que tomar decisiones y estudiar.

Todos los errores que se nos presentan, deben ser transformados en una oportunidad para seguir adquiriendo sabiduría.

Gestionar el riesgo, es parte de la vida y del éxito.

SUPERAR LOS 6 OBSTÁCULOS

- 1- **Temor.** Temor a perder dinero. Hay que arriesgarse.
- 2- **Cinismo.** Tener una actitud pesimista.
- 3- **Pereza.** Hay que tener un poco de codicia.
- 4- **Malos hábitos.** El peor es pagar a los acreedores antes de pagarse a si mismo.
- 5- **Arrogancia.** Es una mezcla de Ego con Ignorancia.
- 6- **Decepción.** Cuando se es mediocre, se culpa a los demás.



BOLETÍN PARA LIDERES

Equipo "Líderes" Pure Feedback System #Feedback

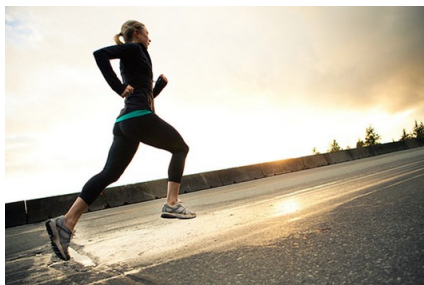


La Ciencia de Hacerse Rico
Wallace D Wattles

Resumen Capítulo 9

Por Jesús Pérez

Cómo usar la voluntad



Para empezar a enriquecerse de un modo científico, usted no debe aplicar su poder de voluntad a nada que esté fuera de usted. Usted no tiene derecho a hacerlo, de todos modos. Es un grave error aplicar su voluntad a otros hombres y mujeres, para conseguir que ellos hagan lo que usted desea que se haga.

La ciencia de hacerse rico no requiere que usted aplique el poder u obligue a cualquier otra persona, de ningún modo en absoluto. No hay la más mínima necesidad de hacerlo; en efecto, cualquier tentativa de usar su voluntad sobre otros sólo tenderá a hacer fracasar su objetivo.

Usted no tiene que aplicar su voluntad a las cosas, para obligarlas a que lleguen a usted. Esto sería como obligar a Dios, y sería tan fatuo e inútil, como irreverente.

La SUSTANCIA es amistosa con usted, y está más ansiosa para darle lo que usted quiere, que usted en conseguirlo. Para hacerse rico, usted sólo tiene que usar su poder de VOLUNTAD sobre usted.

Cuando usted sepa qué pensar y qué hacer, debe usar luego su VOLUNTAD para obligarse a pensar y hacer las cosas correctas. Esto es el empleo legítimo de la voluntad para conseguir lo que usted quiere, y usarlo en mantenerse usted mismo en el curso correcto.

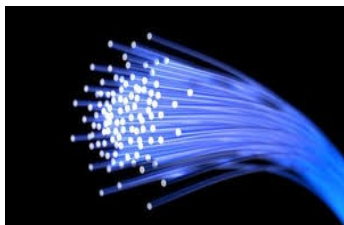
Emplee su VOLUNTAD para mantenerse pensando y actuando de CIERTO MODO.

Use su mente para formarse una imagen mental de lo que usted quiere, y para sostener esa visión con fe y un objetivo; y emplee su voluntad para mantener su mente trabajando del MODO CORRECTO.

Ahora bien, si quieres cambiar tu estilo de vida y hacer que las cosas sucedan de un Modo Correcto tienes que hacer cosas diferentes para obtener resultados diferentes, de lo contrario, se llama estupidez.

El uso de la Voluntad aplicada a uno mismo, le da al individuo a poder observar negocios y oportunidades donde pocos pueden verlas y esto es el caso de Pure Feedback System (#Feedback) un Proyecto Empresarial que cambiará la forma de Comprar y Vender a nivel internacional.

Un nuevo modelo de negocio, diferente a todo lo que hayas conocido hasta ahora y que cambiará la forma de entender las relaciones de compradores y vendedores, lo que implica otro modo de comprar y vender y como se interrelacionan, Empresas, comerciantes, profesionales y sus clientes para que todos obtengan beneficios económicos de manera tangible y constante por cada acción comercial, consiguiendo esto de forma automatizada.



#Feedback se Fundamenta en 7 Grandes Pilares, las 7 mayores tendencias de negocios a nivel mundial:

- | | |
|-----------------------|-----------------------|
| 1.- Internet | 2.- e-Comerce |
| 3.- Redes Sociales | 4.- Publicidad Online |
| 5.- Network Marketing | 6.- Teletrabajo |
| 7.- Juego Online. | |



BOLETÍN PARA LIDERES

Equipo “Líderes” Pure Feedback System #Feedback

Convocatoria a Reunión

Es un hecho que, Gracias al Trabajo y Esfuerzo de muchos de ustedes, hemos ido creciendo paulatina pero consistentemente.

Los compañeros de proyecto, que componemos actualmente el equipo Mastermind, y al cual estamos deseando puedas pertenecer tú también muy pronto, somos conscientes de la importancia de mantener la motivación para poder continuar esforzándonos en alcanzar la meta propuesta, es decir, hacer realidad este enorme proyecto empresarial.

*Estamos en un momento clave y muy importante, y aunque a alguien le pueda parecer que todavía falta mucho, la realidad es que NO es así, pues estamos ya muy cerquita de la meta, pero necesitamos el **compromiso** de todos los que realmente HAN COMPRENDIDO este enorme proyecto.*

*Por lo tanto, a estas alturas, se hace **NECESARIO** mantener una **REUNIÓN DE SOCIOS**, a la cual podemos asistir la mayoría, pues ha llegado el momento en que debemos tomar, conjuntamente, decisiones que nos afectan a todos y que nos permitirán **alcanzar nuestro objetivo** fundacional en los **dos primeros meses** del año entrante.*

*Recuerda, en este proyecto NO eres un empleado/a, ni un/a distribuidor/a independiente, sino un socio o socia y que, por tanto, serás **dueño/a de una parte** de la futura sociedad que estamos ya muy cerquita de crear, y que en estos momentos, tu voz y el valor de tu voto, **cuenta igual que la de cualquier otro socio** en independencia del número de tus acciones, y que esto, solo sucederá antes de la constitución de la sociedad, porque **después, tu voz y el valor de voto** estará en función del número de acciones que poseas, tal **como dicta la ley de sociedades anónimas**.*

*Por lo tanto, piensa en que, si no tomas parte en esta reunión, **estarás dejando que otros compañeros, sin contar contigo, tomen decisiones que te afectan.***

En esta reunión consideraremos:

- El avance que gracias a tu esfuerzo y dedicación hemos tenido.
- Perspectivas de crecimiento.
- Tiempos de consecución de metas en base a estadísticos.
- Resolución sobre socios y socias inactivos.
- Consultas y
- Votaciones

Sabemos que el horario de todos nosotros es difícil de compaginar, por lo que necesitamos conocer, de entre los horarios que te proponemos más abajo, el que mejor se adapta a tus posibilidades.

*También necesitamos que nos indiques, de entre las posibles que se indican, la **fecha y día de la semana** que mejor se adaptaría a tu disponibilidad.*

Por favor, intenta ser lo más flexible posible, dado que los socios vivimos en diversos países de América y Europa, con lo cual existe un desfase horario más o menos importante, de entre una y siete horas.

Tomaremos como referencia la hora de la Cd. de México [Ver hora de México](#)

Las franjas horarias propuestas son las siguientes:

- De 19 a 20 h (Cd. de México)
- De 20 a 21 h (Cd. de México)
- De 21 a 22 h (Cd. de México)
- De 22 a 23 h (Cd. de México)
- De 23 a 24 h (Cd. de México)

Días propuestos para fijar una única reunión de socios:

*Esta semana: el Viernes 26, o el Sábado 27 de Octubre
La semana que viene, el Viernes 02, o el Sábado 03 de Noviembre
Si puedes asistir en cualquier horario, **indica “Indiferente”**
Si puedes asistir en más de un horario, **indica dos o más franjas horarias***

Te pedimos, por favor, que nos dejes tu respuesta en el grupo en Facebook,

<https://www.facebook.com/groups/PureFeedbackSystem/permalink/355084251702242/>

para que todos los compañeros puedan observar por si mismos la hora que resulta de la opinión de todos. Agradeciendo de antemano tu participación, aprovechamos la oportunidad para enviarte un cordial y afectuoso saludo.

Tus compañeros de proyecto

Equipo Mastermind

Nota: Si ya has leído el post en el grupo de facebook y externado tus horarios, haz caso omiso al presente mensaje .